

	Министерство образования и молодежной политики Свердловской области
	Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение Свердловской области «Екатеринбургский техникум химического машиностроения»
	Реализация основных профессиональных образовательных программ

РАССМОТРЕНА И УТВЕРЖДЕНА
на соответствие требованиям ФГОС
на заседании Педагогического совета
протокол № 6 от «06» декабря 2021 г



Программа государственной итоговой аттестации

по специальности среднего профессионального образования
программа подготовки специалистов среднего звена

38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Квалификация – бухгалтер
Форма обучения – очная
Нормативный срок освоения ППССЗ –
1 г 10 мес. на базе среднего общего образования

СОГЛАСОВАНО

генеральный директор

должность
ООО «Ваш эксперт»

наименование организации
БЭС / Ю.В. Балапанова

« 19 » ноября 2021г.

М.П.



РАССМОТРЕНО

на заседании ПЦК
социально-экономического
профиля
протокол № _____
от « ____ » _____ 2021г

Екатеринбург
2021

Программа государственной итоговой аттестации разработана на основе требований:

- Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности **38.02.04 «Коммерция (по отраслям)»**, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 15.05.2014 г. № 539

Организация разработчик ГАПОУ СО «ЕТХМ»

Разработчики: Брюханова О.М., преподаватель, Остапенко Т.Г., преподаватель

Содержательная экспертиза: Петрова Н.Н., председатель ПЦК социально-экономического профиля

Техническая экспертиза: Черепанова Н.В., заместитель директора по УМР

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

1.1. Область применения программы ГИА

Программа государственной итоговой аттестации (далее – ГИА) является частью программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС СПО специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) базовой подготовки (квалификация: менеджер по продажам), разработана в соответствии с порядком проведения ГИА выпускников образовательных учреждений среднего профессионального образования, утвержденного федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере образования, определенного в соответствии со статьей 59 Закона Российской Федерации «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ, Порядка проведения ГИА по образовательным программам СПО выпускников ГАПОУ СО «ЕТХМ».

1.2. Цели и задачи государственной итоговой аттестации

Целью государственной итоговой аттестации является:

- установление соответствия уровня освоенности компетенций, обеспечивающих соответствующую квалификацию и уровень образования обучающихся, Федеральному государственному образовательному стандарту среднего профессионального образования по специальности;
- комплексная оценка уровня подготовки выпускника и соответствие результатов освоения основной профессиональной образовательной программы (далее – ОПОП) требованиям ФГОС СПО;
- решение вопроса о выдаче выпускнику диплома о среднем профессиональном образовании и о квалификации.

Главными задачами ГИА являются:

- определение соответствия знаний, умений навыков выпускников современным требованиям рынка труда, уточнение квалификационных требований конкретных работодателей;
- определение степени сформированности профессиональных и общих компетенций;
- приобретение опыта взаимодействия выпускников с потенциальными работодателями, способствующими формированию презентационных навыков, умения себя преподнести;
- реализация практической направленности подготовки специалистов среднего звена со средним профессиональным образованием, в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта;
- определение способности техникума давать качественное профессиональное образование по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям);
- укрепление связей между техникумом и предприятиями;

- разработка рекомендаций по совершенствованию качества подготовки выпускников на основе анализа результатов ГИА выпускников и рекомендаций государственной экзаменационной комиссии.

1.3.Область профессиональной деятельности выпускников:

Организация и проведение коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях.08 Финансы и экономика

1.4. Виды профессиональной деятельности

На основании требований к результатам освоения основной профессиональной образовательной программы менеджер по продажам должен быть готов к следующим видам деятельности и обладать общими и профессиональными компетенциями:

ОК 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.
ОК 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.
ОК 3.	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.
ОК 4.	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
ОК 5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.
ОК 6.	Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями
ОК 7.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.
ОК 8.	Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.
ОК 9.	Пользоваться иностранным языком как средством делового общения.
ОК 10.	Логически верно, аргументировано и ясно излагать устную и письменную речь.
ОК.11	Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.
ОК.12	Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.
ОВД 1	Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.
ПК 1.1.	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.
ПК 1.2.	На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.
ПК 1.3.	Принимать товары по количеству и качеству.
ПК 1.4.	Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.

ПК 1.5.	Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.
ПК 1.6.	Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.
ПК 1.7.	Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.
ПК 1.8.	Использовать основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.
ПК 1.9.	Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.
ПК 1.10.	Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.
ОВД 2	Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.
ПК 2.1.	Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей) и участвовать в их инвентаризации.
ПК 2.2.	Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хранение организационно-распорядительных, товаросопроводительных и иных необходимых документов с использованием автоматизированных систем.
ПК 2.3.	Применять в практических ситуациях экономические методы, рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов.
ПК 2.4.	Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.
ПК 2.5	Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.
ПК 2.6	Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации.
ПК 2.7	Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений.
ПК 2.8	Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации.
ПК 2.9	Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты.
ОВД 3	Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров.
ПК 3.1.	Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации, определять номенклатуру показателей качества товаров.
ПК 3.2.	Рассчитывать товарные потери и реализовывать мероприятия по их предупреждению или списанию.
ПК 3.3.	Оценивать и расшифровывать маркировку в соответствии с установленными требованиями.
ПК 3.4.	Классифицировать товары, идентифицировать их ассортиментную принадлежность, оценивать качество, диагностировать дефекты, определять градации качества.

ПК 3.5.	Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров, обеспечивать их сохраняемость, проверять соблюдение требований к оформлению сопроводительных документов.
ПК 3.6	Обеспечивать соблюдение санитарно-эпидемиологических требований к товарам и упаковке, оценивать качество процессов в соответствии с установленными требованиями.
ПК 3.7.	Производить измерения товаров и других объектов, переводить внесистемные единицы измерений в системные.
ПК 3.8.	Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать участие в мероприятиях по контролю.

1.5. К государственной итоговой аттестации допускаются лица, выполнившие требования, предусмотренные основной профессиональной образовательной программой и успешно прошедшие все промежуточные аттестационные испытания, предусмотренные учебным планом.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

2.1. Форма и сроки проведения государственной итоговой аттестации

Формой ГИА является:

- защита выпускной квалификационной работы в виде дипломной работы.

Выпускная квалификационная работа подтверждает соответствие профессиональной подготовки обучающегося требованиям Федерального государственного образовательного стандарта по специальности и призвана обеспечивать наиболее глубокую и системную оценку готовности выпускников к профессиональной деятельности.

2.2. Объем времени на подготовку и проведение, сроки проведения:

с 19 мая 2022 г. по 30 июня 2022 г., в том числе:

подготовка выполнение выпускной квалификационной работы – 4 недели с 19 мая по 15 июня 2022г.

на проведение защиты выпускной квалификационной работы - 2 недели с 16 июня по 30 июня 2022г.

2.3. Необходимые экзаменационные материалы

На заседание государственной экзаменационной комиссии представляют:

- программу государственной итоговой аттестации выпускников по специальности 38.02.04 «Коммерция (по отраслям)»;
- сводную ведомость результатов освоения основной профессиональной образовательной программы выпускниками группы;
- дневники по практике, производственные характеристики, отзывы;
- приказ об утверждении тематики выпускных квалификационных работ по специальности;

- приказ об утверждении состава Государственной экзаменационной комиссии;
- приказ о допуске студентов группы к защите ВКР;
- книгу протоколов заседаний ГЭК по специальности;
- зачетные книжки студентов группы;
- выполненные выпускные квалификационные работы студентов (в печатной форме) с письменным отзывом руководителя ВКР и рецензией;
- задание на выпускную квалификационную (дипломную) работу;
- оценочные листы членов государственной экзаменационной комиссии (Приложение № 1).

2.4. Выпускная квалификационная работа

Выпускная квалификационная работа по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) выполняется в форме *дипломной работы*.

Защита выпускной квалификационной работы является формой заключительного этапа подготовки специалистов в техникуме, завершающего профессиональную образовательную программу базовой подготовки.

Тематика выпускной квалификационной работы соответствует содержанию одного или нескольких профессиональных модулей (Приложение № 2).

Выполнение выпускной квалификационной работы призвано способствовать систематизации и закреплению полученных студентом знаний и умений.

Объем ВКР (без приложений) не должен превышать 50 страниц печатного текста. Содержание ВКР определяется спецификой специальности и темой ВКР.

Во введении приводится краткое обоснование актуальности выбранной темы, а также цели, задачи, объект, предмет исследования, методы и направления раскрытия темы ВКР.

В теоретической части дается освещение темы на основе анализа имеющейся литературы. Практическая часть базируется на материале, собранном студентом во время преддипломной практики в соответствии с индивидуальным заданием, и может быть представлена методикой, расчетами, статистическим и экономическим анализом. В аналитической части даются выводы и рекомендации по устранению недостатков и экономическому оздоровлению предприятия.

В заключении подводятся итоги выполненного исследования, делаются выводы и даются рекомендации относительно возможностей применения полученных результатов в практической деятельности предприятий.

В приложениях к ВКР помещаются иллюстрационные материалы: баланс предприятия, отчет о финансовых результатах, иные бухгалтерские документы.

Требования к содержанию и оформлению ВКР подробно представлены в методических указаниях по выполнению ВКР для специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Защита выпускной квалификационной работы проводится с целью выявления соответствия уровня и качества подготовки выпускников к Федеральному государственному образовательному стандарту среднего профессионального образования в части требований к результатам освоения компетенций, приобретенному практическому опыту, знаниям и умениям, что позволяет выявить готовность выпускника к профессиональной деятельности.

Защита выпускных квалификационных работ проводится на открытом заседании Государственной экзаменационной комиссии.

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

3.1. Материально – техническое обеспечение

При выполнении выпускной квалификационной работы.

Реализация программы ГИА предполагает наличие кабинета подготовки к государственной итоговой аттестации.

Оборудование кабинета:

- рабочее место для преподавателя, оснащенное компьютером с выходом в Интернет;
- график выполнения ВКР обучающимися;
- комплект учебно – методической документации.

При защите выпускной квалификационной работы

Для защиты выпускной работы отводится специально подготовленный кабинет.

Оснащение кабинета:

- рабочее место для членов Государственной экзаменационной комиссии;
- компьютер с выходом в Интернет, мультимедийный проектор, экран.

3.2. Информационно-методическое обеспечение ГИА

Программа ГИА;

Методические указания по оформлению выпускных квалификационных работ;

ФГОС СПО специальности;

Методические рекомендации по выполнению ВКР по специальности;

Стандарты по профилю специальности (при необходимости).

Справочники по специальности.

Документация по экспертизе и оценке сформированности элементов общих и профессиональных компетенций, оценочные листы;

Документация по анкетированию выпускников и членов ГЭК по вопросам содержания и организации ГИА.

3.3. Общие требования к организации и проведению ГИА

Выпускная квалификационная работа выполняется в форме *дипломной работы*.

Темы выпускных квалификационных работ разработаны преподавателями техникума совместно со специалистами предприятий, организаций, заинтересованных в разработке данных тем, и рассмотрены на заседании ПЦК социально-экономического профиля.

Руководители выпускных квалификационных работ назначаются приказом директора.

Задание для выпускной квалификационной работы выдается студенту руководителем. По завершении студентом ВКР руководителем составляется письменный отзыв. Готовая работа вместе с отзывом и рецензией передается секретарю ГЭК. После процедуры защиты и присвоения выпускнику квалификации все ВКР по акту передачи предоставляются в архив.

Заседания государственной экзаменационной комиссии протоколируются. В протоколе отражаются: итоговая оценка выпускной квалификационной работы, особые мнения членов комиссии.

Протоколы заседаний государственной экзаменационной комиссии подписываются председателем, заместителем председателя, ответственным секретарем и членами комиссии.

Решение Государственной экзаменационной комиссии принимается на закрытом заседании простым большинством голосов членов комиссии.

Результаты защиты выпускной квалификационной работы объявляются в тот же день.

Студенты, выполнившие выпускную квалификационную работу, но получившие при защите оценку «неудовлетворительно», имеют право на повторную защиту. В этом случае государственная экзаменационная комиссия может признать целесообразным повторную защиту студентом той же выпускной квалификационной работы либо вынести решение о закреплении за ним нового задания на выпускную квалификационную работу и определить срок повторной защиты, но не ранее чем через шесть месяцев. Решение комиссии протоколируется.

Расписание проведения защиты выпускной квалификационной работы утверждается директором техникума и доводится до сведения студентов не позднее, чем за месяц до начала работы государственной экзаменационной комиссии.

При успешной защите выпускной квалификационной выпускнику присваивается квалификация менеджер по продажам.

Результаты присвоения квалификации протоколируются с указанием уровня получаемого диплома.

3.4. Кадровое обеспечение ГИА

В целях определения соответствия результатов освоения студентами образовательных программ соответствующим требованиям ФГОС СПО ГИА

проводится государственными экзаменационными комиссиями (далее – ГЭК), которые создаются по каждой ОПОП, реализуемой в техникуме. Основными функциями ГЭК являются:

- комплексная оценка уровня освоения образовательной программы, компетенций выпускника и соответствие результатов освоения образовательной программы требованиям федерального государственного образовательного стандарта;
- решение вопроса о присвоении квалификации по результатам итоговой аттестации и выдаче соответствующего диплома об уровне образования;
- разработка рекомендаций по совершенствованию подготовки выпускников.

Состав ГЭК, действующий в течение одного календарного года, утверждается приказом директора техникума. В него входят:

- председатель ГЭК, который является представителем работодателей. Председатель утверждается Министерством образования и молодежной политики Свердловской области по представлению техникума;
- заместитель председателя комиссии (директор техникума, заместитель директора техникума)
- члены комиссии: преподаватели техникума, представители работодателей;
- секретарь комиссии.

Требования к квалификации педагогических кадров, обеспечивающих руководство выполнением выпускных квалификационных работ: наличие высшего профессионального образования, соответствующего профилю специальности.

Требования к квалификации руководителей ВКР от организации (предприятия): наличие высшего профессионального образования, соответствующего профилю специальности

4. ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

Темы и задания выпускных квалификационных работ являются оценочными средствами ГИА.

Оценка уровня и качества подготовки выпускников образовательных учреждений СПО проводится государственной экзаменационной комиссией поэтапно с учетом оценок:

- оценок общих и профессиональных компетенций выпускников образовательных учреждений СПО, продемонстрированных при выполнении выпускных квалификационных работ;
- оценок уровня и качества подготовки выпускников, продемонстрированных при защите выпускных квалификационных работ;
- оценок общих и профессиональных компетенций, сделанных специалистами образовательного учреждения, на основании результатов

промежуточной аттестации по учебным дисциплинам и профессиональным модулям (представленных в ГЭК до начала процедуры защиты ВКР).

Оценка уровня и качества подготовки выпускников по результатам выполнения и защиты выпускных квалификационных работ проводится ГЭК коллегиально на основании экспертных оценок членов государственной итоговой аттестации.

На основании содержания документов, представленных в портфолио, государственная экзаменационная комиссия может дополнительно оценить компетенции выпускника.

Результаты аттестационных испытаний, включенных в государственную (итоговую) аттестацию, определяются оценками:

«отлично»;

«хорошо»;

«удовлетворительно»;

«неудовлетворительно».

Примерные критерии для ВКР исследовательского характера

«Отлично» выставляется за ВКР, которая носит исследовательский характер, имеет грамотно изложенную теоретическую главу, глубокий анализ, критический разбор практики, логичное, последовательное изложение материала с соответствующими выводами и обоснованными предложениями. Она имеет положительные отзывы научного руководителя и рецензента. При ее защите студент-выпускник показывает глубокое знание вопросов темы, свободно оперирует данными исследования, вносит обоснованные предложения, а во время доклада использует наглядные пособия (презентацию PowerPoint, таблицы, схемы, графики и т.п.) или раздаточный материал, легко отвечает на поставленные вопросы.

«Хорошо» выставляется за ВКР, которая носит исследовательский характер, имеет грамотно изложенную теоретическую главу, в ней представлены достаточно подробный анализ и критический разбор практической деятельности, последовательное изложение материала с соответствующими выводами, однако с не вполне обоснованными предложениями. Она имеет положительный отзыв научного руководителя и рецензента. При ее защите студент-выпускник показывает знание вопросов темы, оперирует данными исследования, вносит предложения по теме исследования, во время доклада использует наглядные пособия (презентацию PowerPoint, таблицы, схемы, графики и т.п.) или раздаточный материал, без особых затруднений отвечает на поставленные вопросы.

«Удовлетворительно» выставляется за ВКР, которая носит исследовательский характер, имеет теоретическую главу, базируется на

практическом материале, но имеет поверхностный анализ и недостаточно критический разбор, в ней просматривается непоследовательность изложения материала, представлены необоснованные предложения. В отзывах рецензентов имеются замечания по содержанию работы и методике анализа. При ее защите студент-выпускник проявляет неуверенность, показывает слабое знание вопросов темы, не всегда дает исчерпывающие аргументированные ответы на заданные вопросы.

«Неудовлетворительно» выставляется за ВКР, которая не носит исследовательского характера, не имеет анализа, не отвечает требованиям, изложенным в методических указаниях. В работе нет выводов, либо они носят декларативный характер. В отзывах научного руководителя и рецензента имеются критические замечания. При защите ВКР студент-выпускник затрудняется отвечать на поставленные вопросы по ее теме, не знает теории вопроса, при ответе допускает существенные ошибки. К защите не подготовлены наглядные пособия и раздаточный материал.

При определении окончательной оценки по защите выпускной квалификационной работы учитываются:

- оценки членов государственной экзаменационной комиссии;
- оценка рецензента;
- отзыв руководителя.

5. ПОРЯДОК ПОДАЧИ И РАССМОТРЕНИЯ АПЕЛЛЯЦИЙ

5.1 По результатам ГИА выпускник имеет право подать в апелляционную комиссию письменное апелляционное заявление о нарушении, по его мнению, установленного порядка проведения ГИА и (или) несогласии с ее результатами (далее - апелляция).

5.2 Апелляция подается лично выпускником или законными представителями несовершеннолетнего выпускника в апелляционную комиссию техникума.

5.3 Апелляция о нарушении порядка проведения ГИА подается непосредственно в день проведения ГИА. Апелляция о несогласии с результатами ГИА подается не позднее следующего рабочего дня после объявления результатов ГИА.

5.4 Апелляция рассматривается апелляционной комиссией не позднее трех рабочих дней с момента ее поступления. В результате рассмотрения апелляции апелляционная комиссия принимает решение об отклонении апелляции и сохранении результата ГИА либо об удовлетворении апелляции и выставлении иного результата ГИА.

5.5 Решение апелляционной комиссии принимается простым большинством голосов, при равном числе голосов голос председательствующего на заседании апелляционной комиссии является решающим.

ОЦЕНОЧНЫЙ ЛИСТ

Результатов защиты дипломной работы студентов группы

Член ГЭК (ФИО) _____ Дата _____

Объект оценивания	Критерий оценивания	Оценка*	ФИО					
ОК 1	1. Сформулировал цели и задачи в работе	0-2						
	2. Обосновал актуальность выбранной темы	0-2						
	3. Достиг цели и задачи, поставленных в работе	0-2						
ОК 3	4. Выполнил работу в соответствии с требованиями по оформлению	0-2						
	5. Продемонстрировал владение теоретическими знаниями в профессиональной области	0-2						
	6. Аргументировал оптимальный выбор формул (расчетов), методик	0-2						
ОК 5	7.Использовал (научную, статистическую) информацию, полученную из различных источников	0-2						
	8.Презентовал работу в электронном варианте	0-2						
	9.Дискутировал с коллегами по вопросам дипломной работы	0-2						
ОК1, ОК2, ОК3, ПК 2.4	10.Использовал основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности	0-2						
	11 .Использовал данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности	0-2						
	12.Применил методы и приемы анализа финансово- хозяйственной деятельности	0-2						
	13. Выполнил расчеты в полном объеме	0-2						
ОК1, ОК2, ОК3, ПК 2.5.	14.Выявил потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации	0-2						
	15. Обосновал целесообразность использования и применения маркетинговых коммуникаций	0-2						
	16.Выявил и проанализировал запросы потребителей и возможности их реализации	0-2						
ОК1, ОК2,	17. Применил методы и приемы анализа финансово-хозяйственной	0-2						

ОК9, ПК 2.9	деятельности при осуществлении коммерческой деятельности						
	18.Осуществил выбор наилучших вариантов капиталовложений в оптимизационную программу	0-2					
	19.Определил окупаемость вложенных финансовых средств в оптимизационную программу	0-2					
	20. Рассчитал экономическую выгоду от внедрения оптимизационной программы	0-2					
ОК1, ОК5, ПК 1.8.	21.Оперировал понятиями экономического анализа	0-2					
	22.Продemonстрировал диаграммы, графики, таблицы в процессе анализа коммерческой деятельности предприятия	0-2					
	23.Использовал основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определил статистические величины, показатели вариации и индексы.	0-2					
ОК 10, ПК 3.1.	24 Проанализировал ассортиментную политику организации.	0-2					
	25 Сформулировал изменения/предложения ассортимента	0-2					
	26 Обосновано аргументировал введение новых товаров\услуг	0-2					
ОК 6	27 Осознанно вел себя в ситуации экзамена	0-2					
	28 Продemonстрировал владение правилами диалогового общения	0-2					
	29 Осознанно установил эффективный стиль общения с членами ГЭК	0-2					
	30 Стиль одежды аттестующегося соответствовал ситуации экзамена	0-2					
	31 Ответил на вопросы членов ГЭК аргументированно, четко и ясно, с использованием профессиональной лексики	0-2					
	32 Изложил текст защитного слова четко и ясно	0-2					
Максимально возможное количество баллов на защите ДР			64	64	64	64	64
Сумма набранных баллов							
Итоговый коэффициент по защите ДР**							

*Критерии оценивания: 0 - признак не проявляется, 1-признак проявляется частично, 2-признак проявляется полностью

** -коэффициент равен отношению количества набранных баллов к максимально возможному количеству баллов с точностью до сотых

Итоговая сводная ведомость защиты выпускной квалификационной работы (дипломной работы)

ИТОГОВАЯ СВОДНАЯ ВЕДОМОСТЬ

защиты выпускной квалификационной работы (дипломной работы)

Специальность 38.02.04 «Коммерция (по отраслям)» группа

Председатель ГЭК:

Зам. председателя:

Члены комиссии:

Ответственный секретарь:

№ п/п	ФИО студента	Оценка защиты ВКР						Средний коэффициент за ВКР (6+7+8)/3	Оценка по пятибалльной шкале*
		Эксперт 1	Эксперт 2	Эксперт 3	Средний коэффициент защиты ДР (3+4+5)/3	Рецензия на ДР, коэффициент	Отзыв руководителя ДР, коэффициент		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1.									
2.									
3.									
5.									
6.									

* «отлично» - 0,90-1,00, «хорошо» - 0,89-0,80, «удовлетворительно» - 0,79-0,70, «неудовлетворительно» - 0,70

Председатель ГЭК _____

Зам. председателя ГЭК _____

Дата проведения заседания ГЭК _____

Ответственный секретарь _____

Член комиссии _____

Член комиссии _____

Член комиссии _____

Член комиссии _____

Член комиссии _____

**Тематика ВКР на 2021-2022 учебный год
(по профессиональным модулям)**

№ п/п	Темы выпускных квалификационных работ	Соответствие тематики ВКР тематике профессиональн ого модуля (ей)
1	Анализ и оценка управления товарными запасами на примере конкретной организации	ПМ 01,02,03
2	Анализ и оценка маркетинговой политики торгового предприятия	ПМ 02
3	Анализ и оценка покупательского поведения на потребительском рынке товаров и услуг г. Екатеринбурга	ПМ 02
4	Анализ и оценка товарооборота на примере конкретного предприятия торговли	ПМ 01,03
5	Анализ и оценка эффективности использования капитала	ПМ 01
6	Анализ и оценка причин возникновения товарных потерь, порядок списания и минимизация товарных потерь на	ПМ 02,03
7	Анализ и оценка системы налогообложения и путей ее оптимизации для торгового предприятия	ПМ 02
8	Анализ и оценка развитие франчайзинга как формы коммерческой деятельности в городах Свердловской области	ПМ 01,02
9	Анализ и оценка закупочной деятельности коммерческой	ПМ 01,02,03
10	Анализ и оценка организации процессов продвижения и	ПМ 01,02,03
11	Анализ и оценка формирования спроса и стимулирования	ПМ 01,02,03
12	Анализ и оценка сбытовой политики коммерческой организации	ПМ 01,02,03
13	Анализ и оценка процесса организации товародвижения и создание системы стимулирования сбыта	ПМ 01,02,03
14	Анализ и оценка рекламной деятельности коммерческой организации	ПМ 01,02,03
15	Анализ и оценка конкурентоспособности коммерческой организации	ПМ 01,02,03
16	Анализ и оценка финансово-хозяйственной деятельности	ПМ 01,02,03
17	Анализ и оценка управления качеством на предприятиях	ПМ 01,02,03
18	Анализ и оценка себестоимости услуг в коммерческой организации	ПМ 01,02,03
19	Стимулирование персонала как фактор повышения эффективности производства на примере коммерческого	ПМ 01,02,03
20	Разработка и обоснование экономической эффективности нововведения в области формирования положительного	ПМ 01,02,03

Пример задания на выпускную квалификационную работу

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И МОЛОДЁЖНОЙ ПОЛИТИКИ

СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

"ЕКАТЕРИНБУРГСКИЙ ТЕХНИКУМ ХИМИЧЕСКОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ"

Рассмотрено
на заседании ПЦК
социально-экономического
профиля
Председатель комиссии
_____ Н.Н. Петрова
Протокол №____
«__» _____ 202_г.

Согласовано
Зав. очным отделением
_____ О.М. Брюханова
«__» _____ 202_г

Согласовано
Зам. директора по УПР
_____ Н.В. Катанэ
«__» _____ 202_г.

ЗАДАНИЕ

на выпускную квалификационную работу

студенту группы: _____ специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

(Фамилия, имя, отчество)

Тема: _____

Структура дипломной работы:

Титульный лист

Содержание

Введение

1. Теоретическая глава

2. Расчетно-аналитическая глава

3. Рекомендательная глава

Заключение

Список используемых источников

Приложение

Сроки выполнения дипломной работы:

Этап выполнения дипломной работы	Сроки выполнения
1. Дата выдачи задания на дипломную работу	
2. Выполнение дипломной работы по разделам	
3. Проведение предварительной защиты, допуск к защите ДР	
4. Защита дипломной работы	

Руководитель дипломной работы

Подпись/ ФИО_____
дата

Задание ДР к исполнению принял

Подпись/ ФИО_____
дата

Министерство образования и молодежной политики Свердловской области
Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение
Свердловской области «Екатеринбургский техникум химического машиностроения»
(ГАПОУ СО «ЕТХМ»)

ОТЗЫВ

на выполненную выпускную квалификационную работу студента (ки) ГАПОУ СО
«ЕТХМ»

(фамилия, имя, отчество)

группы _____ специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)
на тему _____

Объект оценивания	Критерий оценивания	Оценка*
ОК 1	1. Сформулировал цели и задачи в работе	
	2. Обосновал актуальность выбранной темы	
	3. Достиг цели и задачи, поставленных в работе	
ОК 3	1. Выполнил работу в соответствии с требованиями по оформлению	
	2. Продемонстрировал владение теоретическими знаниями в профессиональной области	
	3. Аргументировал оптимальный выбор формул (расчетов), методик	
ОК 5	1.Использовал (научную, статистическую) информацию полученную из различных источников	
	2.Презентовал работу в электронном варианте	
	3.Дискутировал с коллегами по вопросам дипломной работы	
ОК1, ОК2, ОК3, ПК 2.4, ПК 2.5	1.Использовал основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности	
	2 .Использовал данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности	
	3.Применил методы и приемы анализа финансово- хозяйственной деятельности	
ОК1, ОК2, ОК3, ПК 2.5.	1.Выявил потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации	
	2. Обосновал целесообразность использования и применения маркетинговых коммуникаций	
	3.Выявил и проанализировал запросы потребителей и возможности их реализации	
ОК1, ОК2, ОК9, ПК 3.4	1. Предложил план оптимизационных (модернизационных) мероприятий направленный на сокращение логистических издержек	
	2.Осуществил выбор наилучших вариантов капиталовложений в оптимизационную программу	
	3.Определил окупаемость вложенных финансовых средств в оптимизационную программу	

	4. Рассчитал экономическую выгоду от внедрения оптимизационной программы	
ОК1, ОК5, ПК 4.4.	1.Оперировал понятиями экономического анализа	
	2.Продемонстрировал диаграммы, графики, таблицы в процессе анализа коммерческой деятельности предприятия	
	3. Проанализировал эффективность использования материальных, трудовых, финансовых ресурсов организации.	
ОК 10, ПК 3.1.	1 Проанализировал ассортиментную политику организации.	
	2 Сформулировал изменения/предложения ассортимента	
	3 Обосновано аргументировал введение новых товаров\услуг	
Максимально возможное количество баллов		56
Сумма набранных баллов		
Коэффициент**		
Итоговая оценка		

* Критерии оценивания - проявление признака: 2- полностью проявился, 1 - проявился частично, 0 -признак не проявился

** - коэффициент равен отношению количества набранных баллов к максимально возможному количеству баллов с точностью до сотых. Если полученный коэффициент находится указанных в пределах, то выставляется оценка: «отлично» - 0.90-1.00, «хорошо» - 0.89-.0,80, «удовлетворительно» - 0,79-0,70, «неудовлетворительно» - 0,70

Особое мнение руководителя дипломной работы:_____

Рекомендовать к защите с оценкой _____

Руководитель дипломной работы _____ « _____ » _____ 2021 г

Министерство образования и молодежной политики Свердловской области
Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение
Свердловской области «Екатеринбургский техникум химического машиностроения»
(ГАПОУ СО «ЕТХМ»)

РЕЦЕНЗИЯ
на выпускную квалификационную работу

Студент(ки) _____

Группа: _____

Специальность 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Наименование темы выпускной квалификационной работы

Рецензент выпускной квалификационной работы

Наименование разделов	Оцениваемый показатель	Количество баллов		Примечание
		Мак	Факт	
Содержание	Отображает структуру работы и последовательность расположения его составных частей с указанием страниц	1		
Введение	Освещены актуальность темы исследования и современные направления деятельности коммерческой организации. Обозначены цели и задачи дипломной работы; объект и предмет исследования.	2		
Теоретическая часть	Содержание дипломной работы полностью соответствует заявленной теме. В полном объеме раскрыты теоретические аспекты исследуемой проблемы, имеются ссылки на информационные источники и нормативные правовые акты.	3		
Практическая часть	Проведен анализ деятельности коммерческой организации в соответствии с темой дипломной работы. Представлены результаты анализа и подтверждены графики, диаграммы информацией (в приложении), грамотно сформулированы выводы по результатам проведенного анализа.	3		
Заключение	Выводы характеризуют результат выполненной работы: решены ли поставленные задачи, достигнута ли цель дипломной работы (если нет, то должны быть выявлены причины). Охарактеризован результат работы, обозначена ее практическая	2		

	собственная позиция по теме дипломной работы.			
Список литературы	Список литературы составлен в соответствии с требованиями. Используются различные информационные источники: нормативные правовые акты, учебная и специальная литература, периодические издания, Интернет - источники, непосредственно использованные в работе.	2		
Приложения	Порядок приложений совпадает с логическим порядком текста. Дополняет и наглядно раскрывает тему и итоги работы.	1		
Итого:		14		

При общей сумме баллов 13 - 14 баллов - оценка «5», 10 - 12 оценка «4», 8 - 9 оценка «3», 7 и менее - дипломная работа возвращается на доработку.

Выводы рецензента выпускной квалификационной работы:

Пример оформления титульного листа ВКР

	Министерство образования и молодежной политики Свердловской области
	Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение Свердловской области «Екатеринбургский техникум химического машиностроения»

38.02.04 Коммерция (по отраслям)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**на тему: «Анализ и оценка сбытовой политики коммерческой
организации (на примере)»**

Выполнил:

студент группы К-311

(подпись)

Иванова И.И.

Руководитель:

(подпись)

Брюханова О.М.

Рецензент:

(подпись)

Белопашенцева Ю.В.

Нормоконтролер:

(подпись)

Бугина А.С.